CÓMO TRABAJAMOS

## De la necesidad a una relación que cumple.

1. **Necesidad**
2. **Búsqueda y validación**
3. **Propuesta y negociación**
4. **Acuerdo por escrito**
5. **Integración y coordinación**
6. **Seguimiento de compromisos**

Cada vinculación termina con un acuerdo por escrito y compromisos que se siguen hasta cumplirse.

CONDICIONES

- Proyectos: 50 % de anticipo y 50 % contra entrega.
- Administración de la alianza: pago mensual anticipado y mínimo de 90 días.
- Si ACCEDEYS.COM recibe una comisión de un especialista o aliado, se le informa por escrito antes de contratar.
- Los convenios y contratos los redacta o valida un abogado.
- Toda la información se trata con confidencialidad entre las partes.

SIGUIENTE PASO

## Cuéntenos a quién necesita sumar.

Díganos qué especialista, aliado o canal busca, y le enviamos por escrito el alcance, el plazo y la inversión.

**accedeys.com/vinculacion**
Escanee el código para ver opciones, alcances y precios.

**WhatsApp y teléfono**
229 795 9999

**Correo**
contacto@accedeys.com

**Diagnóstico gratuito**
accedeys.com/diagnostico-empresarial

ACCEDEYS.COM, S.A.S. de C.V. · Precios antes de IVA, vigentes a noviembre de 2026. El alcance particular se confirma por escrito antes de iniciar.



ACCEDEYS.COM

Y

SUMAR ALIADOS

# Las personas y empresas correctas para crecer, y una relación que funcione.

Conexión con terceros · especialistas, aliados, canales y gobierno

CUÁNDO CONVIENE

## Cuando su empresa necesita a alguien más para crecer.

- Necesita un especialista y no sabe en quién confiar.
- Otra empresa complementa la suya y quieren trabajar juntas.
- Quiere que otros vendan sus productos o servicios.
- Quiere venderle al gobierno y los requisitos le parecen complicados.
- Tiene una alianza que funciona a medias por falta de seguimiento.
- Necesita un tercero imparcial que administre un acuerdo entre empresas.

### PARA EMPRESAS QUE CRECEN CON OTROS

- Empresas que necesitan un abogado, contador, perito o técnico de confianza.
- Negocios que quieren crecer aliándose con otras empresas.
- Fabricantes y empresas de servicios que quieren vender a través de distribuidores o referidores.
- Mipymes que quieren vender al gobierno y no saben por dónde empezar.

OPCIONES Y TARIFAS

## 5 formas de contratar

**Especialista a la medida** — **Desde $4,000**
Cuando necesita un abogado, contador, perito o técnico y no sabe a quién recurrir.

**Alianza entre empresas** — **Desde $15,000**
Para crecer junto con otra empresa: vender juntos, compartir clientes o complementar servicios.

**Canal de distribución** — **Desde $9,500**
Para vender a través de distribuidores, afiliados o referidores externos.

**Ventas a gobierno** — **Desde $9,500**
Para que su empresa pueda venderle al gobierno con la nueva Ley de Adquisiciones.

**Administración de la alianza** — **Desde $8,500 / mes**
Un tercero neutral que lleva la cuenta entre dos o más empresas aliadas.

> Precios antes de IVA. El detalle de cada opción está en accedeys.com/vinculacion.

QUÉ ES VINCULACIÓN

ACCEDEYS.COM busca, valida, negocia y coordina. Vinculación no hace el trabajo del especialista, no diseña las comisiones de sus vendedores internos (eso es Empresarial) ni define a qué mercado ir (eso es Estrategia): consigue con quién llegar.

> Cómo trabajamos: Valida a cada especialista o aliado y conduce la negociación. Nuestras herramientas busca y compara especialistas, aliados y procedimientos de compra pública; organiza propuestas comparadas; da seguimiento a los compromisos de la alianza.

### LO QUE RECIBE

- Expediente del especialista o aliado con su validación.
- Propuestas comparadas y recomendación.
- Convenio o contrato tipo, revisado por un abogado.
- Reglas del canal y kit de alta del aliado.
- Reportes de seguimiento de compromisos.

### QUÉ NO INCLUYE

- El trabajo del especialista ni sus honorarios.
- La gestión de financiamiento o créditos.
- La garantía de ganar una licitación o de cerrar una alianza.
- Las comisiones de sus vendedores internos (corresponden a Empresarial).