CÓMO TRABAJAMOS

Un proceso con entregables claros.

1. **Sesión de arranque y plan del ciclo**
2. **Tablero de indicadores con punto de partida**
3. **Sesiones quincenales o semanales de decisión**
4. **Minuta y registro de acuerdos**
5. **Consultas y análisis entre sesiones**
6. **Revisión mensual de indicadores**
7. **Informe y sesión de cierre a los 90 días**

CONDICIONES

- Ciclo mínimo de 90 días (3 mensualidades), con pago mensual anticipado.
- Consultas por WhatsApp o correo en horario hábil, con respuesta en 1 día hábil.
- Reprogramación con 24 horas de aviso; una sesión perdida sin aviso cuenta como impartida y las sesiones no se acumulan de un mes a otro.
- Usted designa a una persona de contacto, comparte a tiempo la información de ventas, cobranza y gastos, y ejecuta los acuerdos.
- Toda la información de su empresa se trata con confidencialidad.

SIGUIENTE PASO

Hablemos de las decisiones que tiene enfrente.

Cuéntenos qué decisiones se repiten, dónde se pierde el seguimiento y con qué frecuencia le sería útil revisar avances. Le proponemos por escrito la modalidad adecuada.

accedeys.com/asesoria
Escanee el código para ver opciones, alcances y precios.

WhatsApp y teléfono
229 795 9999

Correo
contacto@accedeys.com

Diagnóstico gratuito
accedeys.com/diagnostico-empresarial

ACCEDEYS.COM, S.A.S. de C.V. · Precios antes de IVA, vigentes a noviembre de 2026. El alcance particular se confirma por escrito antes de iniciar.

ACCEDEYS.COM



A

DECIDIR MEJOR

Decida con más certeza, con un administrador externo a su lado.

Relación continua · decisiones, seguimiento y revisión cada 90 días

CUÁNDO CONVIENE

Cuando quiere que cada decisión llegue a resultados.

- Toma decisiones con frecuencia y quiere contrastarlas con criterio externo.
- El entorno cambia y quiere ajustar prioridades sin perder el rumbo.
- Ya hay acuerdos y quiere que se conviertan en acciones con responsables.
- Quiere revisar avances, riesgos y bloqueos de forma periódica.
- Una iniciativa evoluciona y pide acompañamiento, no una respuesta aislada.
- Quiere apoyo durante la ejecución, no solo al inicio.

PARA QUIENES DIRIGEN Y QUIEREN DECIDIR CON CRITERIO EXTERNO

- Dueños y directores que toman decisiones con frecuencia.
- Equipos directivos que quieren coordinar decisiones y darles seguimiento.
- Empresas familiares y pymes con prioridades que cambian.
- Organizaciones que quieren criterio externo de forma periódica.

OPCIONES Y TARIFAS

3 formas de contratar

Dirección externa quincenal — **$5,000 / mes**
Para mantener el foco en las prioridades y dar seguimiento a cada acuerdo.

Dirección externa semanal — **$9,000 / mes**
Para directores y equipos con decisiones operativas y estratégicas continuas.

Dirección externa integral — **Según alcance**
Para organizaciones con comités de dirección, varias áreas o procesos de transformación.

> Precios antes de IVA. El detalle de cada opción está en accedeys.com/asesoria.

QUÉ ES LA DIRECCIÓN EXTERNA

ACCEDEYS.COM acompaña a quien dirige en ciclos de 90 días que terminan con una verificación de resultados. No es gerencia de planta ni ejecuta la operación por usted.

> Cómo trabajamos: Su director externo le acompaña a decidir y da seguimiento a cada acuerdo. Nuestras herramientas prepara cada sesión con los indicadores y acuerdos pendientes; redacta las minutas con acuerdos, responsables y fechas; mantiene el tablero de indicadores al día.

LO QUE RECIBE

- Al arranque: plan del ciclo con prioridades, metas, responsables y fechas; tablero de indicadores con su punto de partida, y mapa de decisiones.
- Antes de cada sesión: agenda enviada con 24 horas de anticipación.
- Después de cada sesión: minuta en 1 día hábil con decisiones, acuerdos, responsables y fechas, y registro de acuerdos actualizado.
- Cuando una decisión lo requiera: análisis breve de 1 a 2 cuartillas con opciones, riesgos y recomendación.
- Cada mes: tablero de indicadores actualizado.
- Al cierre: informe con el porcentaje de acuerdos cumplidos, los indicadores frente al punto de partida, las decisiones tomadas, los pendientes y las prioridades del siguiente ciclo.

QUÉ NO INCLUYE

- No es gerencia de planta ni ejecuta la operación de su empresa.
- No incluye desarrollo de software ni sitios web (corresponde a la Implementación), ni la capacitación en herramientas (se cotiza aparte).
- No incluye la revisión a fondo de un área (corresponde a la Auditoría administrativa).
- No incluye contabilidad, trámites fiscales ni representación legal.